

1. Sprzedawca to zawód bardzo popularny. Pracodawcy poszukują do pracy osób życzliwych, z wysoką kulturą osobistą, znajomością technik sprzedaży i metod prezentacji towarów, umiejętnością sporządzania dokumentów.

2. Kwalifikacje uzyskiwane w wyniku kształcenia:

- AU.20 Prowadzenie sprzedaży

3. Sylwetka absolwenta

Absolwent kończący szkołę w zawodzie sprzedawca będzie przygotowany do wykonywania zadań zawodowych w zakresie:

- organizowania zaopatrzenia
- przyjmowania dostawy towarów.
- prowadzenia sprzedaży towarów lub usług.
- obsługi klienta.
- sporządzania faktur
- udzielania informacji na temat produktów i warunków sprzedaży.

4. Sprzedawca znajdzie zatrudnienie:

- w punktach sprzedaży detalicznej i hurtowej
- będzie mógł otworzyć własny sklep lub hurtownię

5. Baza dydaktyczna i warunki kształcenia

Uczniowie jako pracownicy młodociani odbywają praktyczną naukę zawodu u pracodawców (2 dni w tygodniu w kl. I, 3 dni w tygodniu w kl. II i III).

Teoretyczne kształcenie zawodu odbywa się w każdym roku szkolnym na miesięcznych turnusach.